** Avis de recrutement – Superviseur vente**

**NOVATELIS AFRICA recherche pour le compte d’un de ses clients 10 superviseurs de vente pour une durée de 12 mois renouvelable selon les performances atteintes.**

**Missions principales :**

* Faire le suivi avec les revendeurs de sa zone de marché ;
* Assurer la réalisation des objectifs de vente des free lancers ;
* Assurer la formation de son équipe ;
* Garantir la disponibilité de nos produits selon les routes de distribution de son secteur ;
* Assurer les activités de ventes journalières de son secteur ;
* Etablir un programme hebdomadaire de visites et assurer l’implémentation de ce programme sur une base journalière ;
* Remplir les rapports d’activités et les transmettre à la hiérarchie ;
* Animer les réunions quotidiennes de son équipe ;
* Suivre les activités des compétiteurs et en informer la hiérarchie ;
* Exploiter et faire croître les opportunités d’affaires de son secteur ;
* Fidéliser la clientèle.

**Compétences et Attitudes requises :**

* Capacité à gérer et animer une équipe ;
* Habiletés à communiquer et à résoudre les problèmes, bon négociateur ;
* Remonter des informations sur le marché à la hiérarchie ;
* Être capable de travailler sous pression.

**Profil requis :**

* Détenir un diplôme dans le domaine commercial, minimum bac +2
* Avoir au minimum 2 ans d’expérience dans le domaine de la vente
* La connaissance de l’anglais est un atout